



TITRE PROFESSIONNEL

ASSISTANT MANAGER D'UNITE MARCHANDE NIVEAU IV (BAC)

Qu'est-ce qu'un Titre Professionnel ?

- Il s'agit d'une certification professionnelle délivrée par le Ministère de l'Emploi.
- Ce titre atteste que son titulaire maîtrise les compétences, aptitudes et connaissances permettant l'exercice d'activités inerrantes au métier.

Niveau et qualités requises :

- Être titulaire d'un CAP / BEP ou d'un niveau III
- Être motivé par une activité commerciale, avoir le sens de la communication et des contacts humains et savoir faire preuve d'initiative et d'autonomie.

Les objectifs de formation

Gérer le point de vente :

- Aborder les méthodes de management pour fédérer l'équipe afin d'atteindre les objectifs...

Animer le point de vente :

- Mobiliser les moyens humains et matériels pour approvisionner le rayon et le point de vente...

Exercer son métier dans plusieurs types de surfaces commerciales :

- Grandes et moyennes surfaces alimentaires ou non alimentaires
- Négoces inter entreprises
- Hard Discounts
- Magasins Spécialisés (sport, bricolage...)
- Grossistes...

Rémunération des apprentis en % du SMIC :

	MOINS DE 18 ANS	18 À 20 ANS	21- 25 ANS	26 ANS ET PLUS
1ÈRE ANNÉE	27% SMIC 419,74€	43% SMIC 668,47€	53% SMIC 823,93€*	100% SMIC 1 554,58*
2ÈME ANNÉE	39% SMIC 606,29€	51% SMIC 792,84€	61% SMIC 948,29€*	100% SMIC 1 554,58*
3ÈME ANNÉE	55% SMIC 855,02€	67% SMIC 1041,57€	78% SMIC 1212,57€*	100% SMIC 1 554,58*

Durée de la formation :

455 H sur 13 Mois
À raison
D'une semaine de formation
Par mois

La formation est accessible en alternance par le biais :

- De la signature du contrat d'Apprentissage
- Entrée immédiate après signature



CONTENU DE LA FORMATION :

Le Titre Professionnel « Assistant manager d'unité marchande » se compose de 2 certificats de compétences professionnelles (CCP) pouvant être acquis en totalité ou indépendamment

CCP 1 Développer l'efficacité commerciale d'une unité Marchande dans un environnement omnicanal

CCP
1

MODULE 1: Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande

MODULE 2: Réaliser le merchandising

MODULE 3: Développer les ventes en prenant en compte le parcours d'achat du client

MODULE 4: Analyser les objectifs commerciaux, les indicateurs de performances de l'unité marchande et proposer des ajustements à sa hiérarchie

CCP 2 Animer l'équipe d'une unité marchande

CCP
2

MODULE 5: Contribuer au recrutement et à l'intégration de nouveaux membres de l'équipe

MODULE 6: Coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande et ajuster la planification horaire

MODULE 7: Mobiliser les membres de l'équipe au quotidien

Validation du titre :

Diplôme délivré par le ministère des Affaires Sociales du Travail et de la Solidarité, au candidat issu d'un parcours de formation continue qui a satisfait aux évaluations suivantes :

- **Evaluations** d'un projet réalisé en amont de la session présenté sous forme de diaporama
- **Evaluation et entretien** en cours de formation
- **Evaluation et entretien** par rapport au dossier professionnel
- **L'épreuve de synthèse** en forme de mise en situation professionnelle en présence d'un jury de professionnels
- **L'entretien final** avec le jury de professionnels

Coût formation 0€ à la charge du bénéficiaire
Frais pédagogique pris en charge par la branche professionnelle

**MFR
CFA**
CULTIVONS LES RÉUSSITES
Formation par alternance
DU BERGERACOIS

**NOUS
CONTACTER**

2 rue Abbé Bernard - 24130 LA FORCE –

Tél. 05.53.63.56.66 / mail : mfr.laforce@mfr.asso.fr

flasher le QR Code



Formation accessible pour les personnes en situation de Handicap

Suivez-nous
aussi sur



Formation par alternance
A LA FORCE

MAJ : 07/01/22

N° déclaration d'activité : 75240195924 / UAI : B24L05 / RNE : 0241048J / Siret 781 669 635 000 18
Etablissement de Formation Générale et Professionnelle (bourses nationales) • Diplômes du Ministère de l'Agriculture et de l'Éducation Nationale – RNCP