

Bac Pro Technicien Conseil Vente

Les métiers de la vente
et du commerce



Formation

Cycle de formation sur 3 ans
(50% en contrôle continu /
50% en épreuves terminales)

Validation du BEPA en 1ère

18 semaines de stage par an
en moyenne

(aide à la recherche de stages)

En internat ou demi-pension

Enseignement général

Français – Communication

Mathématiques

Histoire / Géographie

Langue vivante : Anglais

Sciences économiques

Physique / Chimie

Sport – Biologie humaine

Objectifs

- **Découvrir différents métiers liés au commerce**

Vendeur / Acheteur

Gestionnaire de rayon

Étalagiste

Développer des capacités relationnelles nécessaires dans la relation vendeur/client

Appréhender l'activité commerciale d'une jardinerie/animalerie

Connaître les caractéristiques des produits de jardinerie

Réussir son diplôme et poursuivre ses études en commerce ou s'insérer professionnellement

Enseignement Professionnel

- À la MFR

Étude de l'activité commerciale
de la production à la consommation

Pratique des techniques de vente

Apprentissage des attitudes
et du langage spécifiques
à la relation vendeur / client

Manipulation des produits vendus
en Jardinerie / Animalerie

Pratique de la bureautique
en entreprise

- Sur les lieux de stages

- Jardineries / Animaleries

- Grandes surfaces

- Boutiques

- Producteurs

- Fournisseurs

Et après ?

- Titre Pro Manager d'Unité Marchande (MUM)
- BTS Technico Commercial
- BTS MUC
- BTS Professions Immobilières
- Responsable de rayon / magasin

- Vendeur
- Marchandiseur
- Acheteur
- Commerçant



**Une question ou toute autre information concernant cette formation
ou la MFR du Bergeracois ?**

N'hésitez pas à nous contacter !

HEURES D'OUVERTURES

Secrétariat ouvert du lundi au vendredi de 08h30 à 17h00

Tel / 05 53 63 56 66

Mail / mfr.laforce@mfr.asso.fr

OÙ NOUS TROUVER ?

MFR du Bergeracois - 2 Rue de l'Abbé Bernard, Sur la route de Picou

Latitude : 44.8673 | Longitude : 0.370974

24 130 La Force